

## **Pasión, Emprendimiento y Agro Colombiano: AGRAPP<sup>1</sup>**

David Duarte<sup>2</sup>

Malena Toro Andrade<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup> Este artículo es una muestra de emprendimiento Colombiano

<sup>2</sup>Ingeniero Mecánico, Director Ejecutivo de Agrapp .

<sup>3</sup> *Directora de Inversiones de **Agrapp**. Dirección de contacto: [maleroselin@gmail.com](mailto:maleroselin@gmail.com)*

### **Resumen**

En el presente artículo los autores tratamos de mostrar a grandes rasgos un ejemplo de emprendimiento, surgido de nuestra empresa llamada Agrapp. Nuestra función principal es financiar proyectos a campesinos y agricultores, pues vemos el campo como el medio y la oportunidad para la transformación de la economía y el impulso que muchos necesitan para mantener la producción agrícola. Nos encargamos de promover alianzas con asociaciones, gremios, proveedores y comercializadores, para impulsar proyectos agrícolas. Agrapp, asegura la tecnificación de los cultivos, así impulsamos la productividad y reducimos el impacto ambiental, nuestra empresa es una pequeña muestra de emprendimiento colombiano.

**Palabras clave:** emprendimiento, Colombia, agricultura, productividad, cultivos.

### **Abstract**

In this article, the authors try to broadly show an example of entrepreneurship, arising from our company called Agrapp. Our main function is to finance projects for peasants and farmers, as we see the countryside as the means and opportunity for the transformation of the economy and the boost that many need to maintain agricultural production. We take care of promoting alliances with associations, unions, suppliers and marketers, to promote agricultural projects. Agrapp ensures the modernization of crops, thus boosting productivity and reducing environmental impact, our company is a small sample of Colombian entrepreneurship.

**Keywords:** entrepreneurship, Colombia, agriculture, productivity, crops.

## 1. Introducción

Actualmente los sistemas económicos se han visto imbuidos de una gran cantidad de cambios, en especial porque la globalización y las nuevas tecnologías han impuesto nuevos modelos de intercambio comercial, que indefectiblemente obligan a buscar otras alternativas. De esta manera podemos decir que nuestra empresa llamada **AGRAPP**, tiene como norte impulsar el sector agrario colombiano, creando oportunidades a los pequeños y medianos agricultores, a fin de ofrecerles financiamientos para el desarrollo y la prosperidad de sus proyectos.

Los cambios inmediatos que estamos viviendo, nos han obligado de forma imperativa a impulsar los emprendimientos a través de la sostenibilidad. Es oportuno señalar, que el inicio de nuestra empresa, con todos los cambios que se están sucediendo, no ha sido fácil, más aún si el objetivo central tiene como propósito pensar en el desarrollo del sector agrícola, ya que en los países del llamado “tercer mundo”, los sectores del campo han sido un poco olvidados, tanto por los gobiernos como por la empresa privada, que podrían en comunión hacer grandes avances en pro de los pequeños y medianos agricultores, a fin de que sigan trabajando la tierra y produciendo los alimentos que en las grandes ciudades consumimos.

El crecimiento y la nueva forma de implementación de los mecanismos de emprendimiento, se han convertido en los pilares más expeditos para generar soluciones a mediano y largo plazo. Particularmente en Colombia, sobreponerse a todos los asuntos de orden social que han golpeado nuestro país, no es fácil, el conflicto armado nos ha dejado una impronta que probablemente sea el impulso para seguir adelante y mostrarnos como uno de los países más desarrollados de la región, con la esperanza de serlo en todo el continente.

En **Agrapp** estamos consiente de los retos y esfuerzos que nos esperan, más aún en esta era globalizada y con el asunto de la pandemia mundial que también ha afectado a

nuestra región el emprendimiento es la solución económica, por lo que nos vemos en la necesidad de hacer uso de las nuevas tecnologías y de las herramientas que internet nos ofrece para publicar nuestros proyectos y las forma de financiamiento.

Orgullosamente podemos decir que el emprendimiento está ayudándonos a dar el impulso necesario para empoderarnos en las grandes economías, y poder desarrollar extraordinarios proyectos, donde la idea general sea ganar-ganar, tanto para los agricultores como para nuestra empresa que financia sus proyectos.

## **2. Consideraciones generales sobre AGRAPP**

Para los amantes de la vida y del trabajo, llega la historia de David Duarte, un emprendedor que ha pasado por dos mundos laboralmente distantes y que ha creado, junto a su socio, un emprendimiento que le apuesta a generar oportunidades y progreso para los agricultores colombianos. Desde muy joven inicia una carrera como militar en la Fuerza Aérea Colombiana, donde se gradúa como **Ingeniero Mecánico** y además tiene la oportunidad de pilotar distintos tipos de aviones, representar al país en juegos deportivos y fortalecer sus habilidades en liderazgo y dirección de equipos de trabajo. En su paso por esta institución, logró adaptarse a distintos cargos que le permitieron conocer diferentes áreas de trabajo y formarse en variados campos laborales. No obstante, decide reorientar su vida profesional e iniciar así un proceso de habilitación para hacer vuelos comerciales que dura un año, tiempo en el que junto a su socio le dan inicio a Agrapp.

Duarte señala que en un artículo titulado:”**Colombia avanza en emprendimiento pero todavía faltan cosas por hacer**”, se destaca la siguiente idea:

“En los últimos años el ecosistema emprendedor en Colombia ha tenido un rápido crecimiento, y gran parte de este llegó en 2019. En ese momento el país fortaleció su discurso tecnológico y llamó la atención de grandes compañías del sector como Google, Amazon y Microsoft, para que aterrizaran en el país y ayudaran a reforzar la transformación digital. También en ese año se consolidó el primer unicornio 100% colombiano

(Rappi) y las inversiones en *startups* nacionales se dispararon. Hubo un panorama favorable para emprendimientos de sectores tradicionales y para evidenciar el potencial en sectores disruptivos, como el *fintech*” S/p. 2020) Ver enlace en las referencias”.

David Duarte, comenta que sus inicios en el emprendimiento tienen que ver con el ejemplo de su progenitor:

“mi papá tiene una empresa de muebles y ese ADN emprendedor siempre había estado y siempre había querido. De hecho, con mi socio arrancamos con el primer emprendimiento al hacer simuladores de vuelo, porque me di cuenta que había una necesidad de poder tener equipos nacionales que cumplieran la normatividad y que estas escuelas tuvieran la disponibilidad y no tuvieran que ir hasta Estados Unidos a importarlos con costos elevados. De esta oportunidad de negocio, nace el interés de ambos por estudiar la reglamentación y la forma como podrían financiarse”.

No obstante, las oportunidades que llegan a la vida de su socio y a la de él los llevan por caminos y enfoques diferentes, lo que detiene el proyecto. Después se reencuentra con su socio y deciden estudiar la diversidad de opciones en las que podrían emprender nuevamente. En un sinfín de ideas, el blog que su socio manejaba, donde conectaba de manera online a los agricultores con agrónomos para solucionar inquietudes, fue el pilar para iniciar con un negocio en torno al tema de agricultura. En el proceso de ideación de su nuevo emprendimiento, notaron que el enfoque que le estaban dando no era una necesidad latente en el mercado, por lo que fue el contacto directo con agricultores lo que les permitió encontrar ese punto clave en el que centrarían su nuevo negocio. Se dan cuenta de la brecha que existe en temas de financiamiento para el desarrollo de proyectos en los cultivos. De aquí nace **Agrapp**.

### 3. ¿Qué es Agrapp?

Agrappes hoy es una plataforma de financiamiento web, orientada al sector agro. Lo que hacemos es que conectamos capital, una comunidad interesada en invertir con pequeños y medianos agricultores que cultivan frutas exóticas de tipo exportación. De esta manera apoyamos a un agricultor, y generamos acceso a rentabilidades muy superiores a lo que se puede conseguir en el sistema financiero tradicional.

Nosotros desde Agrapp también apoyamos a los agricultores desde la estructuración técnica, financiera, asistencia profesional y aseguramos su comercialización con condiciones justas para ambas partes.

Hoy en día, la *startuptiene* presencia en Cundinamarca, Quindío, Santander, Córdoba y Boyacá, ha logrado conectar a más de 100 inversionistas con más de 25 proyectos productivos con vocación de exportación, se encuentran en expansión y espera llegar a más departamentos y municipios de Colombia.

### 4. En las botas del agricultor

Para este Ingeniero/piloto y ahora emprendedor, ser inversionista es ponerse en las botas del agricultor, que es quien provee los alimentos que se consumen a diario. Esto invita a quienes desean invertir a considerar que existen riesgos, sin dejar de lado que **Agrapp** cuenta con mecanismos para mitigarlos de manera efectiva. Para este punto, vale la pena resaltar que la *startup* maneja un vehículo *tipoequity*, en el que quien invierte se lleva un porcentaje de participación del proyecto, que también se ve reflejado en las ventas.

### 5. ¿Cómo es el ciclo de un inversionista?

Estamos democratizando el acceso a inversiones de impacto, donde tiene sostenibilidad, generar desarrollo rural y un apoyo real y tangible para estas comunidades. El ciclo de inversión inicia cuando nace el interés. Pueden entrar a nuestra

plataforma, ahí van a encontrar mucha información, los aspectos legales y riesgos de la actividad agrícola. Los pasos del ciclo inversionista son:

- 1.- Lo primero que tiene que hacer el interesado como inversionista es entrar a la plataforma y escoger el proyecto que más le interese, revisar la información básica, allí va a encontrar información del agricultor donde se les explica qué es, y también vas a encontrar una calculadora donde vas a poder ver cómo van a ser los pagos estimados.
2. Una vez que se da clic en invertir, se llena un formulario, gracias a esto llegará más información al correo del interesado, con la opción de pedir más información.

En el mundo de **Agrapp** el inversionista puede tener la seguridad de que los proyectos han pasado por filtros exigentes, que cuentan con estudios detallados de los agricultores, estudios del suelo y demás, para aumentar su credibilidad y confianza al decidir apostarle a apoyar un proyecto.

Según Patiño, Ruíz y Pitre-Redondo (2018):

“En Colombia el emprendimiento ha cobrado importancia en las distintas comunidades académicas y gremiales que han visto en esta una opción para estudiar, investigar y proponer como una alternativa para el desarrollo integral, desde la posibilidad de ser empresarios y distribuir riqueza a través de la generación de empleo hasta contribuir con muchas regiones afectadas por distintos fenómenos sociales, hayan encontrado la opción de sostenerse, formarse y lucrarse, a través de una idea innovación desde su identidad y sitio de habitación (S/p).”

Entonces, partiendo de esta cita podemos señalar que, el emprendimiento en Colombia está siendo un afluente de trabajo, de sinergia y la manera más eficaz de motorizar la economía de nuestro país, tal como lo señala un ensayo titulado ¿Qué falta en Colombia para que el emprendimiento sea un motor de la economía?

“Colombia se ha posicionado como uno de los países de Latinoamérica y del mundo más aptos para emprender. Según Startup Blink, el país ocupa el puesto 46 a nivel mundial

entre los 202 ecosistemas de start-ups más fuertes. Además, Colombia apareció por primera vez en el informe *Global Startup Ecosystem Report*. A esto se une que cada vez más emprendimientos colombianos han conquistado las grandes ligas del sector. Por ejemplo, las aceleradoras *Y Combinator* o *500Startups*, o los grandes fondos de capital de riesgo, como SoftBank”.

Colombia muestra una asombrosa capacidad de resiliencia a través del emprendimiento. Dentro de Sudamérica, nuestro país está despuntando hacia el desarrollo y el progreso de forma indetenible gracias a la posibilidad capitalista de apoyar proyectos y de permitir invertir y reinvertir en los mismos, tal como lo sostiene

Jahir Buitrago Nova (2014), quien sostiene que:

“El emprendimiento necesita de políticas públicas que contribuyan a fortalecer las empresas y los negocios creativos, así como brindarles las garantías necesarias para que permanezcan en el tiempo y se conviertan en el motor de las empresas para laborar diariamente, que en la medida en la que le emprendedor conozca las reglas, las normas, los beneficios, los derechos y, también los deberes jurídicos, puede sacar adelante su empresa, su negocio, volviendo exitosa la idea de crecer y hacerla visible en el mercado.”(p.11)

Este es el concepto que sigue **Agrapp**, cumplir las leyes y los deberes que le corresponde como empresa. En Agrapp estamos convencidos que todas las sociedades necesitan instrumentos conceptuales que les permita desarrollar la cultura del emprendimiento, pues la teoría ayuda a materializar las ideas y llevar a la ejecución y práctica ideas que fortalezcan el emprendimiento, para Agrapp, es fundamental generar confianza y oportunidades en los agricultores de nuestros campos. Mientras más confianza les brindemos las oportunidades las tendrán ellos y nosotros como empresa, así los proyectos podrán consolidarse y representar ganancias tanto para los campesinos y agricultores que cultivan nuestras tierras colombianas, como para nosotros como empresa

## 6. Referencias

- **Buitrago Nova, J. (2014).** “Emprendimiento en Colombia”. *Revista Administración y desarrollo*. Volumen 43, N° 59.
- **Patiño, J., Ruíz, A.y Pitre –Redondo, R. (2018).** “El emprendimiento en Colombia, una respuesta a los retos de competitividad y desarrollo sostenible”. *Revista Espacios*, Vol 39, N° 14.
- **¿Qué falta en Colombia para que el emprendimiento sea un motor de la economía?** Consultado en: <https://www.dinero.com/emprendimiento/articulo/el-papel-del-emprendimiento-en-la-reactivacion-economica/296239>
- **Colombia avanza en emprendimiento, pero faltan cosas por hacer.** Consultado en: <https://www.dinero.com/pais/articulo/cuales-son-las-iniciativas-de-innpulsa-para-los-emprendedores-en-colombia/282389>